

Boas-vindas

Este é o novo **Guia de Execução de Adoçantes** que está repleto de informações para garantir a exposição correta da categoria no PDV.

Devemos utilizar este material nas atividades diárias e fazer com que todas as orientações sejam aplicadas.

Rumo à execução perfeita todos os dias!

Equipe Gerenciamento de Categoria - Venâncio



ÍNDICE

Sobre a Categoria

O que são e as principais substâncias

Por quê as pessoas consomem adoçantes?

O shopper de adoçantes

Organização do Ponto Natural

Principais Marcas

Planogramas

Orientação de Exposição – Ponto Natural

Planogramas (2 a 6 módulos)





O que são e as principais substâncias

Os adoçantes ou edulcorantes, são substâncias químicas, obtida de matérias primas naturais ou artificiais desenvolvidas pela indústria de alimentos.

O objetivo destas substâncias é substituir total ou parcialmente o açúcar.



Principais substâncias presentes hoje no mercado

Xilitol

Eritritol

Stévia

Sucralose

Sacarina

Aspartame



Por quê as pessoas consomem adoçantes?



Bem-estar - Estilo de Vida:

"Trocas inteligentes. Estar feliz também é um caminho para ter mais saúde."

Estética e perda de peso - Aceitação Social:

"Eu faço academia há anos, preciso perder peso e tenho uma alimentação regrada."

Cuidado familiar - Coletivo:

"Minha filha estava acima do peso e colocou o adoçante dentro de casa. Todo mundo se beneficiou."

Obesidade e diabetes

- Necessidade Física:

"Eu consumo por saúde, tenho pais diabéticos, já estou perto dos 40 e quero evitar problemas no futuro."



O shopper de adoçantes



dos SHOPPERS planejaram a compra



planejaram a SUBSTÂNCIA a ser comprada



76% já foram ao PDV sabendo o produto que queriam comprar



Fonte: Fonte: Pesquisa de Shopper – GFK - 2016



É no PDV que tudo acontece!

Todos nós somos consumidores e shoppers e sabemos que nada melhor do que encontrar o produto que queremos, **no lugar** certo, de maneira organizada e devidamente precificado.

90% da compra da categoria de adoçantes é planejada, ou seja, o shopper dirige-se ao ponto natural da categoria e este espaço deve estar sempre impecável. É onde ele faz a conexão com a marca.

E por fim, além de trabalharmos visibilidade, planograma e estoque base, não podemos esquecer das etiquetas de preço.

Lembre-se: produto sem preço não vende!







Principais Marcas





Principais Marcas









1ª REGRA: BLOCAGEM POR MARCA

2ª REGRA: SEGMENTAÇÃO POR SUBSTÂNCIA



Orientação de Exposição - Ponto Natural

A ordem das substâncias foi definida de acordo com o **potencial de crescimento e valor agregado do produto**.

Xilitol e Stévia iniciam o fluxo de exposição da categoria por serem as substâncias que apresentam maior crescimento, seguido de Sucralose e Sacarina e fechando com Aspartame.

A ordem das apresentações dentro do bloco de substâncias deve iniciar o fluxo com Pó seguido de Líquido, embalagens maiores depois as menores, e os packs promocionais iniciando o fluxo do item regular.

Este racional de exposição estimula o aumento do ticket médio da compra. Os lançamentos devem ser expostos no início do fluxo da substância e do formato (pó ou líquido) que eles pertencem.



TAMANHO PP 1 Módulo







TAMANHO P 2 Módulos

ZERO-CAL	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	LINEA	ADOCYL	OUTROS







TAMANHO M 3 Módulos

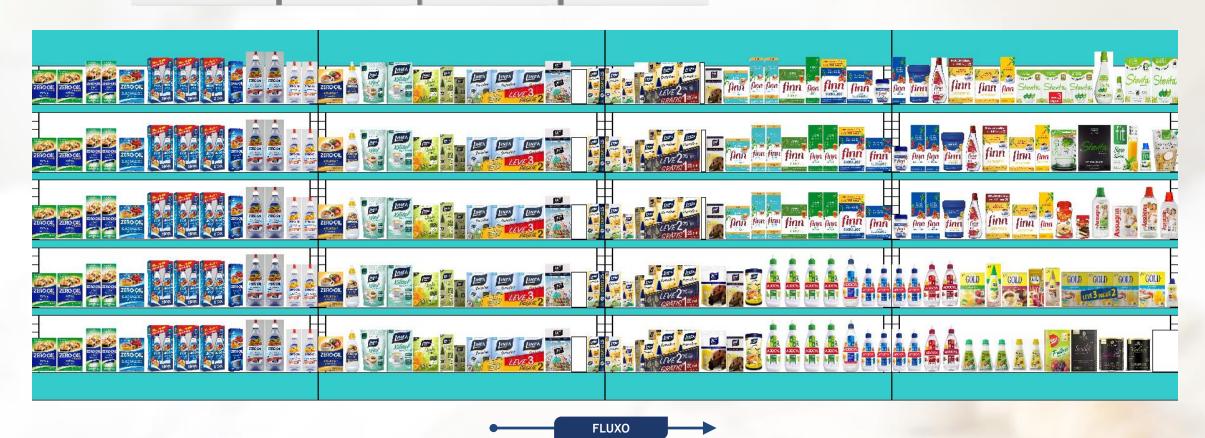






ZERO-CAL	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	LINEA	ADOCYL	OUTROS
ZERO-CAL	LINEA	ADOCYL	OUTROS

TAMANHO G 4 Módulos





TAMANHO 2G 5 Módulos

ZERO-CAL	ZERO-CAL LINEA	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	ZERO-CAL LINEA	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	ZERO-CAL LINEA	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	ZERO-CAL LINEA	LINEA	ADOCYL	OUTROS
ZERO-CAL	ZERO-CAL LINEA	LINEA	ADOCYL	OUTROS







TAMANHO 3G 6 Módulos

				_	
ZERO-CAL	ZERO-CAL	LINEA	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	ZERO-CAL	LINEA	LINEA	FINN	STEVITA
ZERO-CAL	ZERO-CAL	LINEA	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	ZERO-CAL	LINEA	LINEA	FINN	OUTROS
ZERO-CAL	ZERO-CAL	ADOCYL	ADOCYL	ADOCYL	OUTROS

